

	Italia
Data	07-01-2020
Testata	<b>Msn.com</b>
Titolo dell'articolo	Vendita Diretta, non è mai troppo tardi per rimettersi in gioco
Short Summary	Vendita Diretta: non è mai troppo tardi per rimettersi in gioco



## Vendita diretta, non è mai troppo tardi per rimettersi in gioco



© Fornito da Avvenire

Trovare lavoro a 50 anni? Con la vendita diretta si può. Mentre il mondo del lavoro dimostra una difficoltosa apertura nei confronti di un *target senior*, i numeri della vendita diretta provano l'esatto contrario: **gli incaricati alla vendita over 45 delle aziende associate Avedisco sono quasi 130mila, ovvero il 53% del valore complessivo su un totale pari a quasi 242mila incaricati.** Nello specifico, il 29% degli incaricati alla vendita si colloca nella fascia d'età dai 45 ai 54 anni, il 17% tra i 55 e i 64 e il 7% dai 65 in su.

Il settore procede in controtendenza rispetto al *trend* generale: le 41 aziende associate generano occupazione e chiudono il primo semestre con una crescita del 4,65% del numero degli incaricati, offrendo una significativa opportunità anche a tante persone che si ritrovano a dover cercare lavoro in età matura. Si tratta di un settore dinamico, in continua evoluzione, che "ascolta" le esigenze dell'individuo. Flessibilità, autorealizzazione e meritocrazia sono i valori di un modello di business che apre le sue porte anche a tutti coloro che ritengono di essersi ormai preclusi qualsiasi possibilità di carriera.

Sia che si tratti della necessità forzata di un ricollocamento o del desiderio di reinventarsi professionalmente, rimettersi in gioco non è semplice: per questo le aziende associate offrono continua formazione a tutti gli incaricati al fine di supportare al meglio il loro inserimento all'interno delle logiche commerciali e aziendali. Le competenze richieste sono impegno, empatia, capacità di ascolto e attitudine al *problem solving* per creare nuove relazioni e realizzarsi nel mondo della vendita diretta. Tra i professionisti del settore oggi vi sono **numerosi ex manager d'azienda che hanno deciso di dare una svolta alla propria carriera, donne casalinghe che hanno sentito il bisogno di arrotondare le entrate familiari e ampliare i propri orizzonti relazionali, mamme che hanno abbandonato un impiego in ufficio per poter gestire in autonomia il rapporto tra orario lavorativo e tempo libero.**

«Il valore registrato dimostra come il settore sia una tangibile opportunità per uomini e donne sopra i 45 anni. Con il giusto impegno anche chi ha perso fiducia nel mondo del lavoro può riacquistarla e costruire per sé un nuovo futuro. Diventare un Incaricato alle Vendite significa avere il coraggio di scommettere sulle proprie potenzialità, mettendosi in gioco in un'attività che premia chi merita e chi lavora con determinazione», – dichiara il presidente di Avedisco **Giovanni Paolino**.