



# Primo Piano

ITALIA • Un settore in forte crescita su tutto il territorio nazionale

## 10.000 posti nella vendita diretta

Tutte le offerte di lavoro delle aziende associate ad Avedisco

Continua a crescere il settore della vendita diretta e, grazie alle nuove disposizioni legislative in materia approvate nell'autunno del 2005, le proposte di lavoro oggi sono ancora più qualificate.

Ci riferiamo in particolare alle opportunità offerte dagli associati ad Avedisco, associazione che rappresenta le maggiori aziende commerciali e industriali italiane ed estere attive nella vendita diretta. Le nuove norme di legge hanno distinto nettamente le vendite dirette dalle cosiddette "vendite piramidali", ora fuorilegge.

L'occupazione nel settore ne ha tratto un netto vantaggio: già al 30 settembre 2006 (ultimo dato disponibile, ndr) il numero di "incaricati alla vendita diretta" è cresciuto dell'15,2% rispetto all'anno precedente, arrivando a quota 198mila 117.

Il mercato della vendita diretta vede l'Italia al quarto posto in Europa e tra i primi 10 nel mondo.

Così l'ultimo comunicato stampa di Avedisco: "Un incremento così marcato degli incaricati alle vendite - è il commento di Enrico Festa, presidente di Avedisco - rappresenta lo stato di buona salute di cui gode il



comparto della vendita diretta. Le imprese associate Avedisco offrono, e garantiscono, un'alternativa occupazionale in continua ascesa ottenendo il gradimento della forza lavoro grazie al forte impegno legislativo e formativo assicurato dall'

l'associazione".

Nell'articolo è anche riportato l'elenco completo e aggiornato delle opportunità di lavoro offerte nella vendita diretta.

### COS'È LA VENDITA DIRETTA

La vendita diretta è un sistema orientato al cliente e focalizzato sul servizio. Nella realtà Avedisco sono due i modelli di vendita diretta, "one to one" (da singolo a singolo, ndr) e "party plan" (di gruppo). Ogni incaricato può soddisfare così esigenze differenti sia da un punto di vista professionale che di rapporti umani.

La vendita diretta, secondo Avedisco, offre a tutti, dai giovani al primo impiego a coloro che sono già occupati, ma insoddisfatti sotto il profilo economico o della qualità della vita, la possibilità di intraprendere un'attività con ottime opportunità di guadagno, di carriera e di piacere del vivere.

Inoltre è importante sottolineare che non è un sistema 'usa e getta', infatti pur offrendo flessibilità, punta sempre e comunque alla fidelizzazione del venditore attraverso i programmi di formazione volti alla professionalizzazione.

### LE NUOVE NORME DI LEGGE

Nell'autunno 2005 è entrata in vigore la normativa (legge 17 agosto 2005 n° 173 - "Disciplina della vendita diretta a domicilio e tutela del consu-

mattore dalle forme di vendita piramidale") che riconosce e regola

la vendita diretta a domicilio in tutte le sue forme e mette al bando le "vendite piramidali" o "catene di S. Antonio".

La nuova legge è il frutto di un lungo lavoro parlamentare iniziato nel 1992 sulla base di un progetto di legge omonimo proposto dalla stessa Avedisco e sostenuto dalle associazioni dei consumatori.

### AVEDISCO

Avedisco, Associazione Vendita Diretta Servizio Consumatori, dal 1969 rappresenta le maggiori aziende commerciali e industriali italiane ed estere di vendita diretta, ponendosi come riferimento istituzionale per l'intero settore al fine di salvaguardare gli interessi economici e di mercato, di garantire la correttezza commerciale delle associate e degli incaricati alle vendite e per soddisfare le esigenze e le aspettative dei consumatori.

Per ulteriori informazioni: [www.avedisco.it](http://www.avedisco.it)