

| | |
|----------------------|---|
| | Italia |
| Data | 19-09-2022 |
| Testata | Etribuna.com |
| Titolo dell'articolo | Vendita diretta investe su formazione e addestramento |
| Short Summary | Dati formazione e addestramento 2021 |



Vendita Diretta investe su formazione e addestramento

Avedisco, Associazione Vendite Dirette Servizio Consumatori, crede fortemente nell'importanza della formazione e dell'addestramento del capitale umano e per questo, le sue Aziende Associate, investono ogni anno in percorsi di crescita che rendono la figura dell'Incaricato alla Vendita un professionista sempre più specializzato e competente. Nel corso del 2021 le Aziende Associate Avedisco hanno organizzato 2.153 corsi di addestramento, seguiti da 354.363 partecipanti, e 617 corsi di formazione con l'obiettivo di guidare la crescita di 62.598 Incaricati alle Vendite**. Questa professione si conferma in costante crescita nel nostro Paese; un lavoro per essere indipendenti e allo stesso tempo dinamici e con continue possibilità di relazioni. Più che un semplice venditore l'Incaricato a domicilio si sta affermando sempre di più come figura di consulente per gli acquisti. Investire sullo sviluppo delle competenze tecniche e delle abilità è un fattore determinante per la crescita e la solidità del settore della Vendita Diretta, un modello di business che apre le sue porte a tutti coloro che desiderano reinventarsi con opportunità lavorative concrete e senza fare distinzioni di sesso, età e profilo socioculturale.