



Indirizzo http://www.initaliaonline.it/articolo.php?id_articolo=32193&id_argomento=6&id_foto1=535&id_foto2=0&id_foto3=0&id_link1=0&id_link2=0&id_link3=0&id_link4=0&datapubblicazione=20070404

NET
Global Media
Editore

inItali@

la cultura
per la
qualità
della vita

Basilica di Assisi

COMPOSI
LINEE GUIDA PER IL RINFC

on line

home

| inUmbri@ | nelCentro | inEurop@ | nelMondo | nellUniverso |

[società](#)

[[archivio](#)]

Vendita a domicilio, vediamo un po' di cifre

Nel 2006 il Pil nazionale ha fatto registrare un segno di +1,9%; la vendita diretta registra un incremento di oltre 54 milioni di euro. Fatturato a +4,3%, gli addetti superano 200.000



L'andamento economico della vendita diretta a domicilio cresce e dimostra un ottimo stato di salute: il **fatturato ha segnato** un incremento, rispetto al 2005, di 4,3 punti percentuali per un **aumento del volume di affari di 54 milioni 772mila euro**. Anche il **numero degli incaricati** alle vendite delle aziende associate Avedisco (Associazione vendite dirette servizio consumatori) **sono in costante e marcato aumento**: dai 176mila operatori del settore del 2005 si è passati ai **204.094 di fine 2006** con un aumento, rispetto all'anno precedente, di 28.698 (+16,3%).

Nel dettaglio, il comparto che ha registrato i risultati migliori è quello dei "servizi (utilities)" che ha fatto registrare un aumento del fatturato del 22,7%, seguito da "alimentare/nutrizionale" (+8,2%). Positivo anche il risultato dei comparti "cosmesi/ accessori moda" e "tessile" che hanno ottenuto incrementi, rispettivamente, del 5,5% e del 5%. Buona performance anche per i "beni durevoli casa" (+4,8%) che si confermano il comparto trainante della vendita a domicilio con una quota di mercato del 47,6 per cento. «I dati -spiega **Enrico Festa**, presidente di Avedisco- sottolineano ancora una volta il grande ruolo che in Italia giocano le aziende della vendita diretta. La costante crescita del numero degli incaricati, inoltre, rappresenta la cartina di tornasole della professionalità che le imprese associate garantiscono ai propri addetti. Aver superato la quota di 200mila operatori impegnati nella vendita a domicilio dipinge con chiarezza ed energia la nostra presenza nel tessuto economico del Paese».

Paragonati ai dati economici nazionali, i risultati Avedisco assumono maggiore incisività: il Pil (Prodotto interno lordo) nel 2006 ha ottenuto una crescita dell'1,9 per cento, mentre i dati relativi alle "vendite del commercio al dettaglio in sede fissa" dimostrano una crescita dell'1,2 per cento rispetto al 2005. La "grande distribuzione" ha segnato un +2%, mentre l'aumento per i "piccoli esercizi commerciali" è stato dello 0,7% (dati Istat). Per quanto riguarda la tipologia distributiva, nel 2006 è stata confermata la tendenza positiva degli hard-discount (+3,7%), seguiti dagli ipermercati (+2,4%), dai grandi magazzini (+2,1%) e dai supermercati (+1,4%). «Confrontando i dati del nostro settore con quelli degli altri canali distributivi -conclude Festa- è facile verificare quanto la crescita delle imprese associate Avedisco sia stata molto più florida e dinamica riuscendo a superare anche la performance degli hard-discount».

(04-04-2007 08:01)

Top news

I titoli di apertura
della stampa
internazionale

About Italy

Il mondo
dice di noi

Archivio

Humor

redazione
servizi
link

THE FIRST
THE BRICK

The first brick
Network City Technology